

Aalborg Teater søger

Salg- og Marketingschef

Aalborg Teater er en landsdelsscene med en bestyrelse og 71 fastansatte hvoraf de 13 er ensembleskuespillere. Dertil kommer en stor stab af timelønnede medarbejdere. Aalborg Teater råder over tre scener og producerer professionel scenekunst på højt kunstnerisk niveau. Vi producerer 9-10 egne produktioner pr. sæson. Aalborg Teater spiller repertoire med egne produktioner og gæstespil. Som Salg- og Marketingchef på Aalborg Teater bliver du en del af teatrets ledelse.

Vi leder efter en profil med kendskab til kunst- og kulturbranchen, ledelseserfaring og med solide evner indenfor salg- og markedsføringsstrategier

Jobbet som salg- og marketingchef indebærer b.la. følgende ansvarsområder:

- Udvikling og implementering af teatrets salg- og markedsføringsstrategi.
- Udarbejdelse af medieplanen.
- Bindeleddet mellem kunstneriske visioner og vores brandidentitet er også din opgave - med det formål derved at sælge billetter.
- I din rolle som leder har du ansvaret for 5 medarbejdere i salg- og marketingafdelingen.
- Det økonomiske ansvar for udvikling og overholdelse af salgs- og markedsføringsbudgettet.
- At nå vores salgstal er en central opgave for dig.
- Du skal også selv bidrage til driften i afdelingen.
- Sammen med den øvrige ledelse skal du arbejde på udviklingen af teatrets kommunikationsstrategi.
- Desuden forventes det, at du har kendskab til sponsor- og partnerskabsarbejde og kan bidrage som sparringspartner.

Din profil:

- Du besidder omfattende branchekendskab og en relevant uddannelse, såsom f.eks. markedsøkonom, professionsbachelor i salg- og markedsføring eller kommunikation.
- Erfaring med projekt- og økonomistyring er en fordel.
- Gerne mere end 5 års erfaring som leder i en salg- og marketingafdeling eller lignende.
- Evnen til at jonglere med mange opgaver på én gang er afgørende.
- Du er en dygtig formidler og sælger.
- Som loyal leder forstår du at arbejde på et strategisk niveau.
- Måltrettet arbejde med salgsstrategien og evnen til at eksekvere på den er nødvendig for at opnå vores salgs mål.
- Du er løsningsorienteret og har evnen til at håndtere konflikter og interessemodsætninger med nysgerrighed og gennemslagskraft.
- Du er god til at kommunikere og kan skabe relationer til forskellige faggrupper og personligheder.
- Evnen til at bevare overblikket og kommunikationen i en hektisk hverdag er essentiel.
- Du eksekverer, evaluerer og følger op på opgaver.
- Via ledelse som fag har du forståelse for, hvornår du skal træde til og hvornår du skal give plads til selvstændige medarbejdere og samarbejdspartnere.
- Du forstår at involvere og motivere.
-

Aalborg Teater tilbyder:

- En lederstilling hos regionens førende scenekunstproducent.
- Et åbent og dynamisk arbejdsmiljø, hvor du har indflydelse på hverdagen.
- Dygtige og dedikerede kollegaer.
- Adgang til personalegoder såsom sundhedsforsikring og teateroplevelser.
- Løn efter kvalifikationer.

Søg jobbet:

Hvis du har spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Claus Nørgaard Poulsen på telefon 28901384 eller mail cnp@aalborgteater.dk

Ansøgning med cv sendes som e-mail til ansogning@aalborgteater.dk

Ansøgningsfrist: 10.05.2024

Vi forventer at afholde samtaler i uge 20-21

Tiltrædelse snarest muligt.

TEATRET
AALBORG TEATER